



Genera cambios en el personal y en los equipos de ventas, a través de sensibilizarlos, motivarlos, romper paradigmas y concientizarlos **sobre el cambio y los retos en el entorno. Al final de cada Conferencia, los participantes realizan compromisos de mejora de puño y letra (en equipo) generando así una evidencia tangible de lo logrado en cada conferencia, lo que permite a los directivos el dar seguimiento a lo realizado en cada evento**

Conoce todos los sectores y giros, lo cual le permite personalizar y tropicalizar cada conferencia; es especialista en Conferencias Incompany. Conferencias son Personalizadas, enfocándola a los retos y áreas de mejora del equipo a motivar

Ha impartido más de 350 Conferencias Presenciales en Convenciones y Reuniones de Ventas, Congresos y en Reuniones Anuales del Personal.

Ha entrenado en forma directa al personal de más de 2,300 diferentes empresas, en 10 distintos países.



Sus dos Conferencias Motivacionales y de Integración más exitosas, son la del **“FÚTBOL Y EL TRABAJO EN EQUIPO”** y **“VOLAR MÁS ALTO QUE UN DIRIGIBLE”**.

Sus resultados le han permitido tener clientes satisfechos, con decenas de cartas testimoniales y reconocimientos, donde los Directores y Gerentes de las empresas dan evidencia de los resultados alcanzados en materia de integración y motivación de sus equipos de trabajo, después de las Conferencias impartidas

Más de 650,000 participantes entrenados y motivados avalan su experiencia

