

CATÁLOGO DE CONFERENCIAS PARA CONVENCIONES DE VENTAS 2026

MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE

!El instructor que más Equipos de Ventas ha entrenado en México!



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

FERNANDO VELASCO PINO

Speaker e Instructor Internacional y Escritor

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

WhatsApp 55-23-27-39-79

Teléfono Cd Mx (55) 53-64-43-19

2026

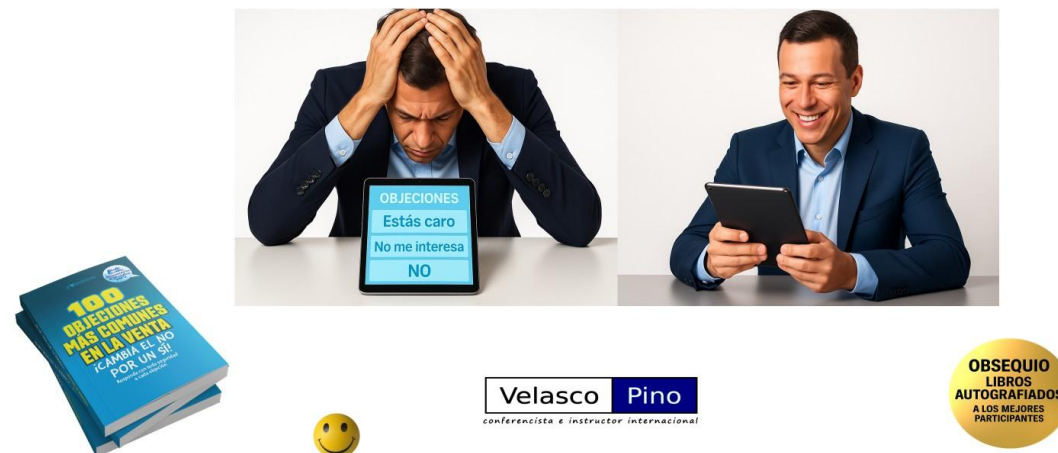
CONFERENCIA MOTIVACIONAL Y DE VENTAS “Más allá de los límites”

Motivación al Logro, los Límites son mentales; salir del estado de confort, de la rutina, romper paradigmas. Un entorno de cambios, retos, pero también de Oportunidades



CONFERENCIA “Cambia el NO por un SÍ”

Manejo Persuasivo de las Objeciones, responde con seguridad. Las objeciones han aumentado, incluso llegaron al WhatsApp y a las Videoconferencias; uso de la IA para argumentar



CONFERENCIA “La Venta Persuasiva”

Vender sin vender, convencer con impacto Venta Indirecta; Analogía y Storyselling



CONFERENCIA “Venta con Creatividad”

Salirse del Cuadro y de la rutina, ventas disruptivas. Decenas de ejemplos de Vendedores Creativos que logran impactar y vender con originalidad



CONFERENCIA "The Closer"

Cierre Ventas con Seguridad y Efectividad. Generar acuerdos ganar-ganar, tanto en forma presencial, telefónica, virtual, digital y en diferentes contextos.



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA "Storyselling"

Venda con Historias de Clientes y casos de éxito; donde el cliente es el héroe



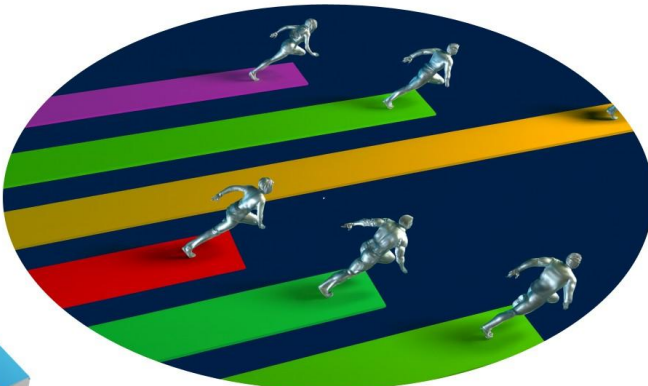
Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA "10 Hábitos de un Vendedor Exitoso"

Asesores comerciales de alto desempeño, que desarrollan hábitos positivos para lograr resultados extraordinarios



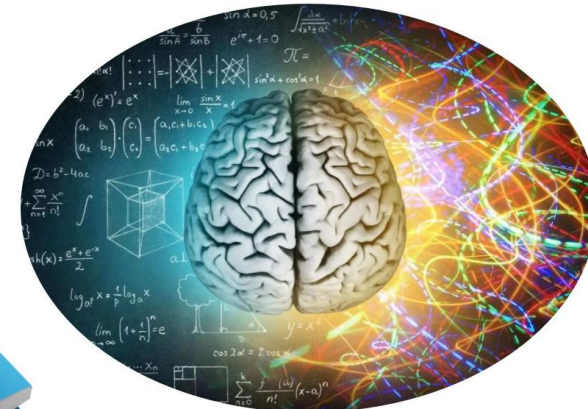
Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA "Neuroventas"

Venda con los Hallazgos de la Neurociencia. El 85% de las decisiones de compra son inconscientes o subconscientes; solo el 15% es consciente. Venta Emocional



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA “Persuada en menos de 1 minuto”

Impacte con propuestas de valor. Técnica de Elevator Pitch aplicada a Ventas. Técnica Persuasiva de Alto Impacto. Con propuestas de valor e impactar en menos de 1 minuto



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA “Potencialice el ADN de la Empresa y de sus Productos/Servicios”

Identifique y venda con las Diferencias de la Empresa y de sus Productos y Servicios vs la Competencia. Argumente con las diferencias competitivas y comparativas



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA “La Venta de Valor”

No baje precios, cuantifique beneficios y argumente; la Calidad y el Servicio cuestan; Costo-Beneficio, Comparativo Integral, Costo Oportunidad, Rendimiento



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

CONFERENCIA “Conecte y luego Venda”

Conexión con el prospecto antes de vender. El primer contacto es clave, sea de forma personal, telefónica, virtual o digital, la empatía es necesaria antes de iniciar la venta

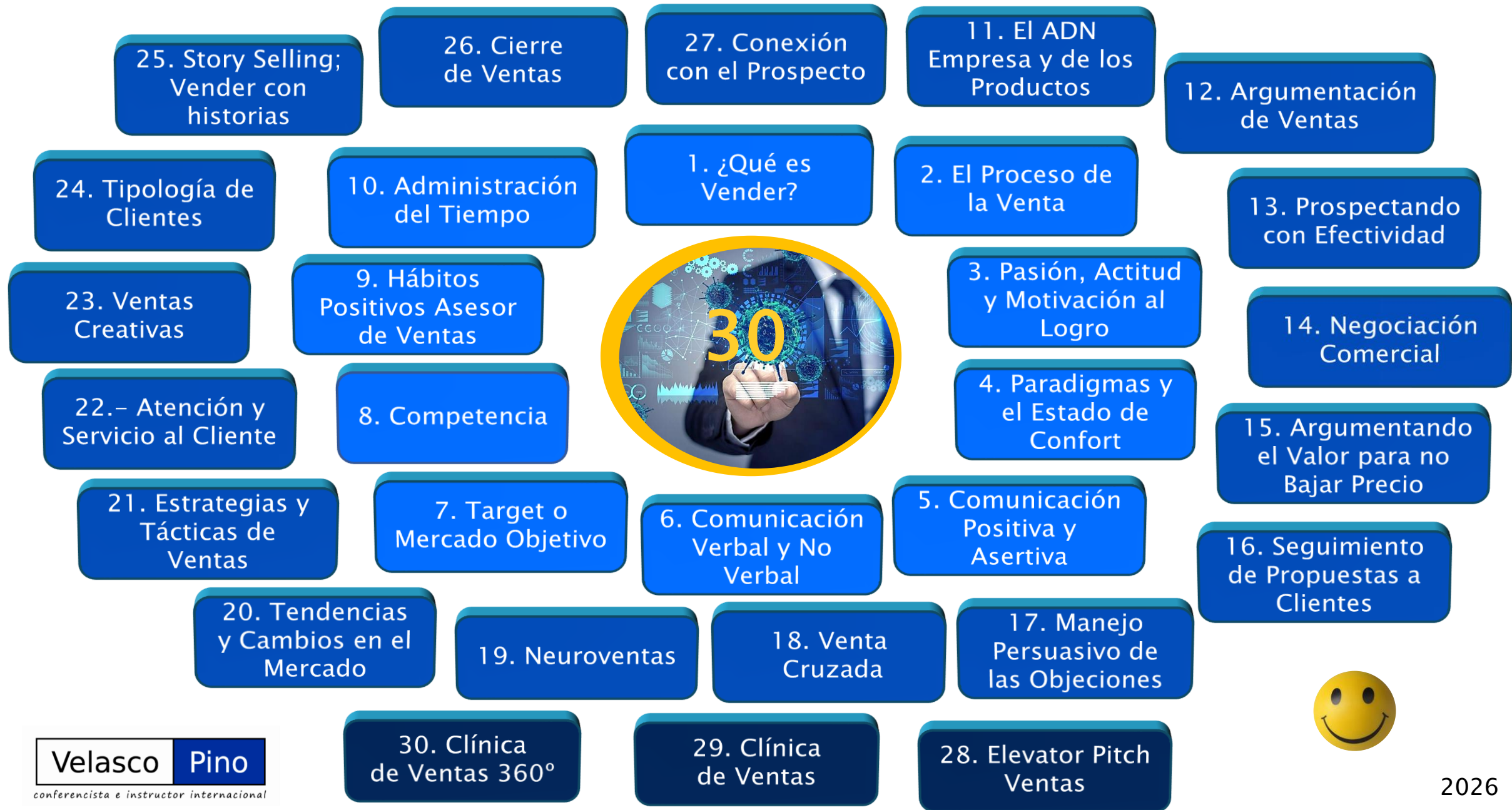


Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES

30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS PERSONALIZADOS DE VENTAS



Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

