

MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE

!El instructor que más Equipos de Ventas ha entrenado en México!



FERNANDO VELASCO PINO

Conferencista e Instructor Internacional y Escritor



CURSOS, TALLERES y PROGRAMAS PARA ENTRENAR EQUIPOS VENTAS 2026

Motivar y Entrenar en forma Personalizada al Equipo Comercial; **Incompany**; a partir de 5 horas. Grupos hasta 20 participantes

1.- CINCO HABILIDADES DE VENTA CLAVE

Prospectar, Argumentar, Seguimiento, Objeciones y Cierre
El Curso más Exitoso

2.-CAMBIA EL NO POR UN SÍ

Manejo Persuasivo de las Objeciones; WhatsApp y Videoconferencias; I.A.

3.- VENTA PERSUASIVA

Vender sin vender para convencer con impacto; Venta Indirecta

4.- CLÍNICA DE VENTAS

Entrenamiento Vivencial; Manejo de Casos y Negociaciones de Reto

5.- CIERRE DE VENTAS Y MANEJO DE OBJECIONES

2 Habilidades Clave para vender con éxito

6.- VENTA DE VALOR

Argumente y Cuantifique Valores Agregados y no venda solo por precio

7.- NEGOCIACIÓN COMERCIAL EFECTIVA

Generar Acuerdos ganar-ganar

8.- STORY SELLING

Venda con Historias de clientes y casos de éxito

9.- THE CLOSER

Cierre Ventas con seguridad y efectividad diferentes técnicas

10.- NEUROVENTAS

Hallazgos de la Neurociencia aplicados a la venta personal

11.- PERSUADA EN MENOS DE 1 MINUTO

Impacte con propuestas de valor

12.- SALES CAMP

Programa más completo para entrenar vendedores

13.- TRAIN DE TRAINERS

Entrenamiento a Instructores Internos de las empresas

14.- KICK OFF 2026

Motivando y Preparando al Equipo para los Objetivos y Retos 2026

15. CLÍNICA DE VENTAS 360°

Entrenamiento Vivencial; Manejo Casos y Negociaciones de Reto

**OBSEQUIO
LIBROS
AUTOGRAFIADOS
A LOS MEJORES
PARTICIPANTES**

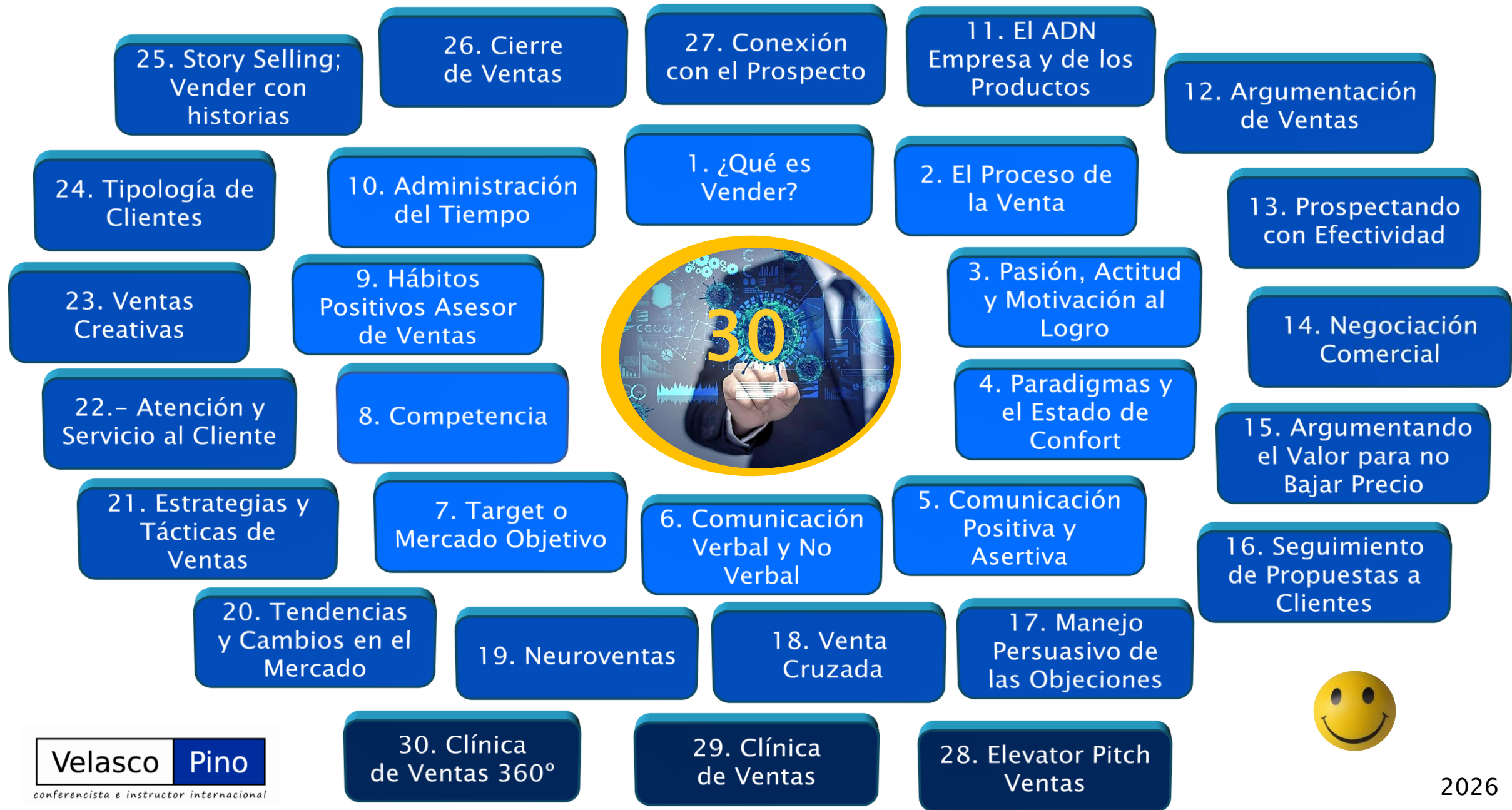


Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

2026

30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS DE VENTAS



CURSOS PARA TODO PERSONAL EMPRESA y SEMINARIOS PARA GERENTES VENTAS

Entrenar y Actualizar en forma Personalizada; Incompany; a partir de 5 horas, Grupos de 20 participantes

CURSOS DE SERVICIO AL CLIENTE PARA TODO EL PERSONAL

1.- CUSTOMER EXPERIENCE
Generando Experiencias Memorables Servicio Cliente
Curso más Exitoso

2.- COMUNICACIÓN EFECTIVA, POSITIVA Y ASERTIVA
Mejorar Comunicación

3.- MANEJO DE QUEJAS Y CLIENTES DIFÍCILES

SEMINARIOS GERENTES VENTAS Y LÍDERES COMERCIALES

1.- CÓMO PAGAR Y MOTIVAR A LA FUERZA DE VENTAS
Modelos de Pago y Programas Motivación

2.- EL GERENTE DE VENTAS EXITOSO
Líderes que forman equipos de alto desempeño





PÁGINA WEB

Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

