

CURSOS, TALLERES, SEMINARIOS y PROGRAMAS DE VENTAS INCOMPANY 2024

¡Motive, desarrolle, entrene y potencialice las habilidades de venta de su equipo comercial!

MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE



FERNANDO VELASCO PINO

Conferencista e Instructor Internacional y Escritor



ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

WhatsApp 55-23-27-39-79 Teléfono Cd Mx (55) 53-64-43-19

Enero 2024

10 DIFERENCIAS DEL EXPERTISE DE FERNANDO VELASCO PINO

1

Metodología
Probada con
más de 2,400
diferentes
empresas

2

Con Casos de
Éxito. Cartas
Testimoniales de
Clientes
Satisfechos

3

Especialista en
Conferencias y
Cursos
Incompany
Personalizados

4

Dominio de 30
Técnicas y
Habilidades para
entrenar Equipos
de Venta

5

Conocimiento de
todos los
sectores y giros,
lo que le permite
Customizar

6

Más de 350
Conferencias
Presenciales
Impartidas

7

Más de 2,000
cursos
Presenciales y
400 Online
impartidos

8

Más de 750 mil
Ejecutivos y 10
mil Gerentes
entrenados en
forma directa

9

Más 20 años de
Experiencia;
en 10 Diferentes
Países de
Latinoamérica

10

Genera Cambios
y Resultados en
el personal que
entrena y motiva

CURSOS, TALLERES, SALES CAMP, PROGRAMAS Y CERTIFICACIÓN VENTAS

Para Motivar y Entrenar en forma Personalizada al Equipo Ventas; **Incompany**; a partir de 8 horas. Grupos de 20 participantes

1.- CINCO HABILIDADES DE VENTA CLAVE
El Curso más Exitoso

2.- SALES CAMP
Programa más completo para entrenar vendedores

3.- CAMBIE EL NO POR UN SÍ
Manejo Persuasivo de las Objeciones

4.- CIERRE DE VENTAS Y MANEJO DE OBJECIONES
Dos técnicas clave

5.- NEUROVENTAS
Venta con los hallazgos de la Neurociencia

6.- PITCH DE VENTAS
Persuada en menos 1 minuto

7.- STORY SELLING
Venta con Historias; casos de éxito con clientes

8.- NEGOCIACIÓN EFECTIVA
Negociaciones ganar-ganar

9.- VENTA DE VALOR
No baje precios, argumente beneficios
Calidad y Servicio cuesta

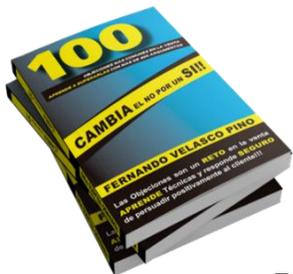
10.- THE CLOSER
El cerrador de ventas efectivo
Diferentes técnicas

11.- CLÍNICA DE VENTAS
Entrenamiento Vivencial; 1 Instructor

12.- CLÍNICA DE VENTAS 360°
Entrenamiento Vivencial; 2 Instructores

13 - CERTIFICACIÓN VENDEDORES
Norma EC0104
Ventas Consultivas

14.- TRAIN DE TRAINERS
Entrenamiento a Instructores Internos



Modalidades de Impartición

PRESENCIAL



ONLINE



HIBRIDO



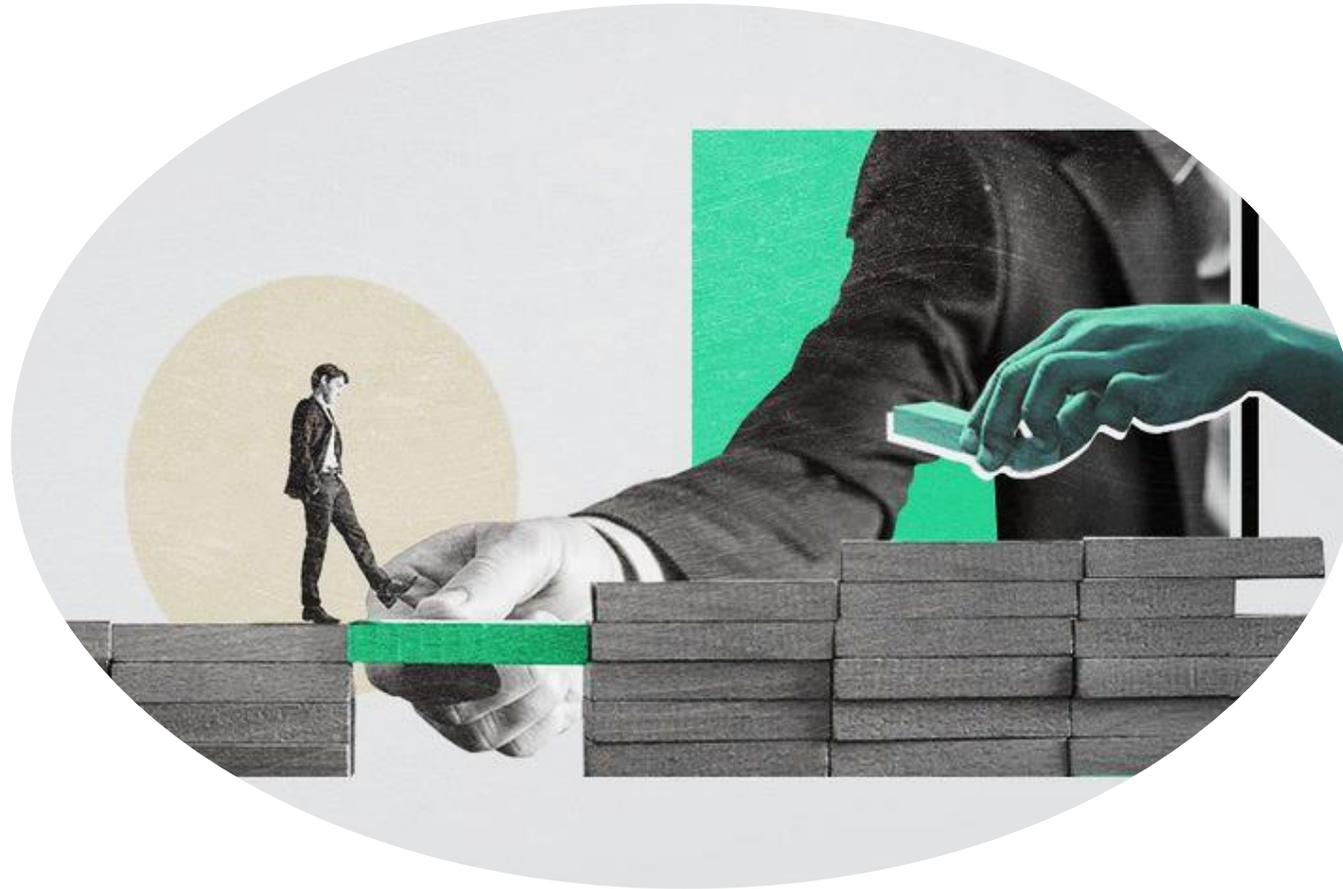
Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

Enero 2024

CURSO “5 Habilidades de Venta Clave”

Potencializar las 5 habilidades de venta clave: Argumentar, Prospeccionar, Seguimiento, Manejar Objeciones y Cerrar Ventas. **!El Curso más exitoso!**



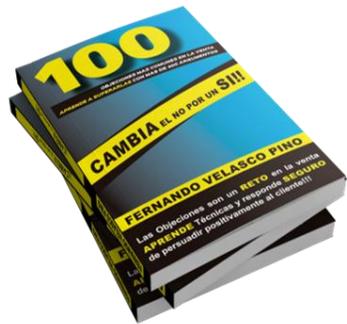
Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



CLÍNICA DE VENTAS

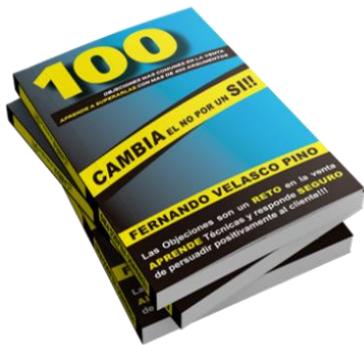
Entrenamiento Vivencial, Negociaciones de Reto con el Instructor, Manejo Casos, Grabación en Vídeo; Proyección del video y Retroalimentación del Instructor



Velasco **Pino**
conferencista e instructor internacional

CLÍNICA DE VENTAS 360°

Entrenamiento Vivencial, Negociaciones de Reto, Manejo Casos, Grabación Vídeo y Retroalimentación Integral de 2 Instructores; Ventas y Comunicación



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



Velasco Pino

conferencista e instructor internacional



SALESCAMP

PROGRAMA INTEGRAL DE VENTAS

!El programa más completo para entrenar equipos de ventas!
¡Combina Teoría con Práctica en campo y Seguimiento Personalizado!

INCOMPANY

“EL PROGRAMA MÁS COMPLETO PARA ENTRENAR VENDEDORES”

- Entrenar de manera integral con más de 15 diferentes Técnicas y Habilidades de Venta, Comunicación, Negociación, incluyendo negociaciones vivenciales de reto
- Programa Modular
- Combina actividades en Salón y en Campo. 32 horas de entrenamiento; dividido en 4 Sesiones de 8 horas cada una; 1 Sesión por mes.
- Personalizado
- Incompany



CERTIFICACIÓN DE VENDEDORES

En la Norma de Competencias Laborales "EC0104" – Ventas Consultivas

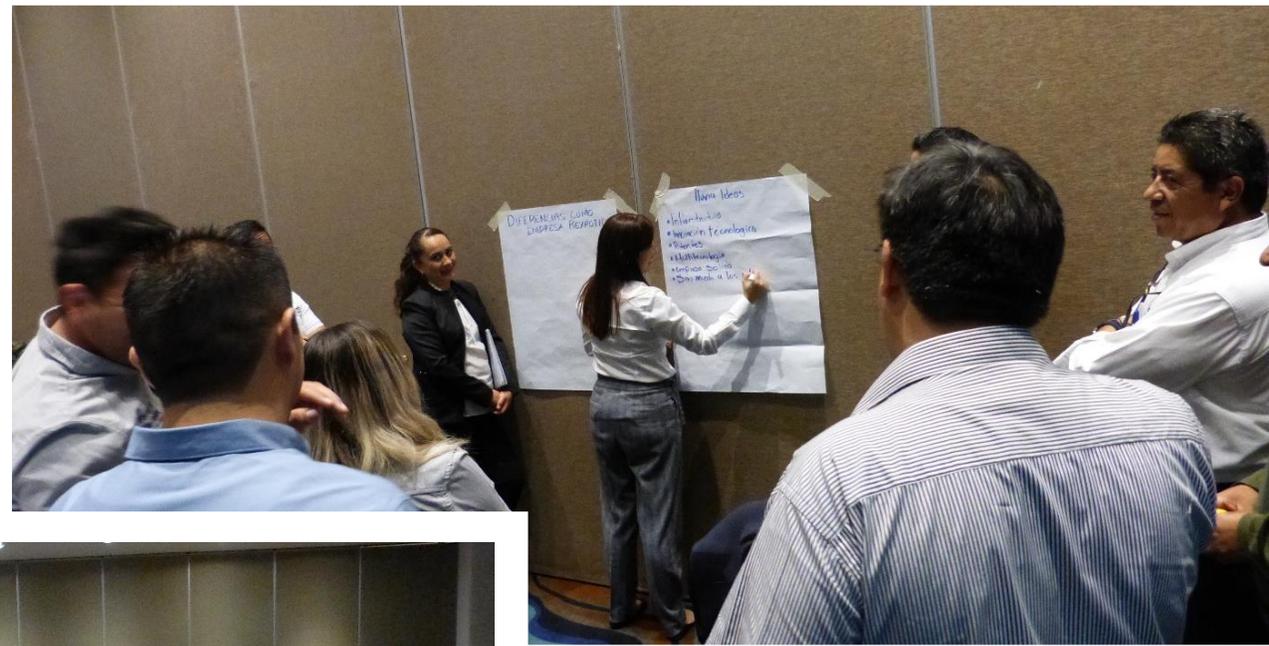


Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS VENTAS





rexroth
A Bosch Company









Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopeino.mx

www.velascopeino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

